



LÆRKE CHRISTENSEN

Salgsassistent

KONTAKT

✉ lærke@mail.dk

☎ 22 22 22 22

🏠 Bakkevej 7
8600 Silkeborg

UDDANNELSE

SALGSASSISTENT

2019

College 360 Silkeborg

KURSER

Personaleledelse 2020
Udvidet førstehjælp 2020
Salgsteknikker 2020
Personlig effektivisering 2020

KERNEKOMPETENCER

Kundeservice
Salgstal
Mersalg
Visual merchandising
Initiativrig

OM MIG

I min fritid bruger jeg meget tid i naturen; går lange ture eller laver mad over bål.
Der bliver også tid til at strikke en sweater eller to.

KUNDEN I FOKUS

Som faglært salgsassistent handler det, for mig, ikke kun om at sælge men om at skabe en uforglemmelig oplevelse for kunden.

Med deres behov i fokus lytter jeg aktivt, er tålmodig og observant, og får skabt en god dialog.

Ved at arbejde målrettet med indextal, nøgletal og mersalg, kan vi skabe fremgang og succes i butikken

Stærke relationer med både stamkunder og nye besøgende vægter jeg højt i mit arbejde som sælger.

Som kollega går jeg op i et teamwork i topform; sammen skaber vi de bedste resultater. Jeg holder et godt overblik og kan skabe en god stemning blandt kunder og kolleger.

ERFHVERVERFARING

SALGSASSISTENT

SOUSCHEF

Bahne | Sep 2019 - Apr 2021

- Oplæringsansvarlig
- Rekruttering og ansættelse
- Daglig leder i butikchefens fravær
- Opstilling af kampagner
- Vejledning og ekspedition af kunder
- Bestilling og modtagelse af varer

SALGSASSISTENTELEV

Imerco Home | Sep 2017 - Aug 2019

- Bestilling af varer
- Varemodtagelse
- Disponering af varer
- Systematisering af lager
- Vedligeholdelse af lager
- Omstrukturering af butik og lager
- Kampagneplanlægning og opstilling
- Kundeservice
- Håndtering af reklamationer
- Arbejde med KPI og nøgletal
- Implementering af nye koncepter